



4 fasen studiekeuze strategie[®]

Omzet overzicht

Informatie omzetoverzicht

In bijgaand overzicht kan je zien wat het toepassen van de methode 4 fasen studiekeuze strategie ® aan omzet oplevert.

Uitgangspunten beleid GB Studiekeuze

In plaats van een uurtarief hanteert GB Studiekeuze pakketprijzen. De klant neemt een pakket af gebaseerd op de behoefte van die klant.

Op de 'live' pakketten is een garantieregeling van toepassing.

GB Studiekeuze heeft voor 2017 besloten het aantal klanten per jaar te maximeren op 40.

De cijfers

Het aantal directe uren dat GB Studiekeuze aan deze klanten besteed is 770.

De gemiddelde opbrengst per klant is € 1.500,00 exclusief BTW.

Succes

Gertie Boleij



Naam: _____

Omzet overzicht

	GB Studiekeuze	en jij?
Directe uren per jaar	770	
Klanten per jaar	40	
Gemiddelde omzet per klant	€ 1.500,00	
Totale jaaromzet	€ 60.000,00	
Gemiddelde omzet per direct uur (afgerond)	€ 80,00	